



noé-nordberg consulting

Referenzen & Projekte

Erfolgreiche Trainings-, Coaching- und Beratungsprojekte habe ich in Branchen wie z.B. Chemie, Lebensmittel, Metallwaren, Papier, Druck, Verpackung, Technische Artikel, Elektronik und IT sowie öffentliche und private Dienstleister durchgeführt.

Darüber hinaus bin ich regelmäßig als Lektor an Fachhochschulen tätig.

Einige Projekt-Beispiele:

Benelux:

Aufgabe: Erarbeitung der Exportstrategie für einen mittelgroßen Hersteller in der Kunststoffindustrie.

Lösung: Markt-Datenerhebung und -evaluierung, Zusammenarbeit und Koordination mit Außenhandelsstellen der WKO. Vorlage eines Strategiekonzeptes, Beratung, laufende Betreuung. Kontaktanbahnung und Terminvereinbarungen mit Kunden, Institutionen sowie auf Messen.

Deutschland:

Aufgabe: Markteintritt für Österreichischen Hersteller von Spezialsoftware.

Lösung: Detaillierte Marktanalyse, Kontaktaufnahme mit Kunden und Verbänden, Mailingaktionen, Terminvorbereitung. Konzepterstellung.

Österreich:

Aufgabe: Verbesserung der Soft Skills und Methodenkompetenz von Mitarbeitern eines mittelbetrieblichen Gewerbeunternehmens.

Lösung: Erhebung Ist- und Sollsituation. Trainingskonzeption. Durchführung des Trainings und Coachings bei Kunden in mehreren Modulen. Integrierter Ansatz von Kommunikation und Telefonieren über Verkaufen bis Verhandeln. Einbeziehung klassischer Methodentools in Organisation, Verkauf, Kommunikation und Marketing. Nachbetreuung zur nachhaltigen Verhaltensverbesserung und Erfolgssicherung.

Österreich:

Aufgabe: Stärkung von Führungsverhalten, Teamgeist, Kunden- und Verkaufsorientierung der MitarbeiterInnen und des mittleren Managements eines namhaften Dienstleistungsunternehmens.

Lösung: Training, Rollen- und Verhaltensspiele, Diskussionen und Simulierung gemeinsam definierter Situationen im Team sowie mit KundInnen. Verteilung der Einheiten über mehrere Monate garantiert nachhaltige Zielerreichung.

Russische Föderation:

Aufgabe: Vorbereitung der Neupositionierung im Markt für einen internationalen Hersteller von Verpackungsmaterial.

Lösung: Auswahl, Ausbildung, Coaching und Einführung von Vertretern sowie deren Mitarbeitern in der Lebensmittel- und Verpackungsindustrie. Kundenakquisition und -übergabe. Erstellung Marktanalyse und Marketingkonzept.

Südafrika:

Aufgabe: Strategische Partnersuche für namhaften Hersteller in der Verpackungsindustrie.

Lösung: Marktanalyse, persönliche Evaluierung aller Optionen, Definition des Anforderungsprofils und Abgleich mit potenziellen Partnern. Wirtschaftliche und rechtliche Beratung sowie Unterstützung bis Vertragsabschluss.



noé-nordberg consulting

Südost-Asien:

Aufgabe: Aufbau einer Vertriebsstruktur für internationalen Hersteller technische Produkte.

Lösung: Reisen vor Ort. Entscheidung für Niederlassung Singapur mit Nebenstellen in Indonesien, Malaysia, Vietnam und Thailand. Mitarbeit bei Personalsuche und –auswahl. Beratung in kulturspezifischen Fragen.

Ungarn:

Aufgabe: Suche von Vorlieferanten für internationales Unternehmen in der Papierindustrie.

Lösung: Marktanalyse, Messe- und Firmenbesuche, Auswahl und Bewertung potenzieller Lieferanten.

Persönliche Statements:

Konrad Noé-Nordberg zeichnet sich durch hoch-qualitative Analysen und Strategie-Entwicklung aus. Erfahrene wie neue Exporteure profitieren von seinen praxisnahen Informationen und Lösungen, die leicht umgesetzt werden können. Ich habe Herrn Noé-Nordberg als Coach kennen und schätzen gelernt und weiß, dass er den Erfolg seiner kompetenten Beratungsleistung durch maßgeschneiderte Schulungs- und Trainingsmaßnahmen steigern und absichern kann.

Mag. Ing. Oliver Stohlmann

Pfizer Inc., Director Worldwide Communications, Head Corporate Media & Public Relation

Dear Mr. Noé-Nordberg,

I would like to thank you for your contribution in the International Entrepreneurship project. As I spoke to participants they really liked your approach of teaching and found learning content very useful.

Andrej Kogoj, KADIS d.o.o., Slovenia

Herr Konrad Noé-Nordberg zeichnet sich in der Zusammenarbeit mit dem BFI Wien vor allem durch seine Zuverlässigkeit und seinen Einsatz als Lehrgangsführer aus. Besonders hervorzuheben sind neben seinem hervorragenden Expertenwissen auch seine didaktischen und sozialen Kompetenzen, die dafür sorgen, dass unsere TeilnehmerInnen eine Ausbildung auf Augenhöhe und höchstem fachlichen Niveau genießen. Herr Noé-Nordberg ist am BFI Wien als Trainer gern gesehen und wir freuen uns über eine weitere Zusammenarbeit mit ihm.

JENNIFER SCHOBER, BA

Produktmanagerin Privat- und Firmenkunden, BFI Wien, 1030 Wien

Noch detailliertere öffentliche Informationen über meine Kunden sind nicht immer in deren Sinne und sie erwarten, dass ich mit sensiblen Daten vertraulich umgehe.

**Sie haben Interesse an näheren Details meiner Arbeit?
Bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf – ich informiere Sie gerne persönlich!**